大常識

褚民誼題

□第一二九期□
□中華民國十九年九月念二日□
▶每份售洋二分◀
上海小西門蓬萊市場博覽書局內

□定報價目□ 每三日出版一張、本埠（全年）二元二角、寄費在內、外埠（全年）二元二角、寄費在內、國外加倍、郵票九五折通用

□廣告刊例□ 封面每期每格五元、每格十四字高十行、中縫分三格、每格每期七元、新聞中及長期面議

蓄婢之害

是齷齪家庭之導火線
是萬惡社會之淫盜者
是離間骨肉之長舌婦
是夫婦反目之主人翁

（顧芳女士）

婦女解放之聲浪，日高一日、顧芳識陋、斷不審其當否、然心竊自計、婦女中有絕對的應解放者三種、即婢與妓妾是也、此三種人之解放、妓與妾爲難、而婢則比較爲易、蓋畜婢爲人道所不許、此理已得多人之瞭解、而畜婢者之心理、與蓄妾育妓者不無判別、即其所希望之目的、亦各有、同、故行之乃較易於妓妾二者、茲姑言婢、

婢女之在今日、釋放實不容緩、何以故、曰、婢女者、爲造成齷齪家庭之導火線、又爲耗費經濟之助手、而其將來之結果、必致爲毫無道德及極不經濟之女子、故必須釋放也、中國中上之家庭、蓄養婢女者、十居八九、有一家蓄一人者、有一家而僱七八人以至一二十人者、以全國統計之、則每年造成劣性之女子、實屬大有可觀、再從而沾染之、遺傳之、數十年後、中國婦女界前途、危險已極、然婢女本非劣性之女子，其所以至此者、有以養成之也、養成之者伊誰、即婢女之主人是已、故蓄婢之主、實爲婦女界之大罪人、

蓄婢之家，男主人少者老者、無不欲得婢爲妾也、女主人則無不欲需婢使爲妾也、女主人防範愈密、男主人愈思染指、於是有父子聚麀者、有因寵婢而夫婦反目者、更廣而言之、男僕及與夫之於婢、皆若覬覦、爲應得之權利、淫者盜之媒、其爲危害不可勝言、故吾所謂齷齪家庭之導火線者、猶屬減等而言、非故爲張皇也、主人待遇婢女、既不同於人類、而婢之自視、亦復不等於人類、於是遇事則欺詐其主、下而至於柴米油鹽，不稱售於人、即浸不節省，進而至於金錢飾物、復乘間潛竊之、事非耗費經濟之助手而何、儲是而言、婢即長大、不爲人之妾奴、而其劣性已種、決不能善治其家、嗟乎、婢女時代、實爲不道德不經濟婦女之養成時代也、爲主人計、外而維護人道、固不應蓄婢、內而爲家庭及經濟故、尤不應蓄婢、是則婢女之釋放、豈待思議而後決耶、願蓄婢者、三覆斯言、並望當局嚴禁蓄婢幸甚、

□小常識

（石紀綱）

□測驗樹木年齡法　欲測樹木之年齡、可取樹之中幹一段、剖之、試觀其中輪紋、（每一年生一輪）假令其生八輪、則可知其爲八歲也、

□脫毛易生　頭髮眉毛、設或脫落、有碍美觀、凡脫毛之處、欲其重生、可用老薑擦之、必能回復如初、

大常識報介紹並代售

柴米夫妻

（白話小說）

每冊僅售一角九分
外埠函購郵票十足通用

內容有趣　描寫深刻

你感到失業的痛苦麼？你感到現代婚姻制度的缺點麼？這篇小說是專門描寫失業的痛苦與現代婚姻制度的缺點的、文字淺顯、描寫深刻、現由本館代售、門售與函購均所歡迎、

▲做人難！難在什麼地方

▲難在沒有經驗！

▲難在沒有閱歷！

欲得到充分的經驗與閱歷請速訂閱大常識

●因爲大常識所載一段一節的文字、都是有價值有意味的、不尙空談、不刊浮文、是由幾百位投稿者從『吃虧』『上當』中得來的資料、所以

「要不吃虧不上當不可不看大常識報」

優待定戶 奉贈報夾

本館爲便利讀者易於收藏起見、特製報夾一種、堅固精美、玲巧可愛、專門奉贈定戶、恕不另購、凡定閱本報全年者、奉贈一具、以示優待、化區區代價、獲許多利益、又得贈品、何樂不爲、

▲凡能介紹四人定閱本報全年者、得贈閱本報一年、

▲報費請掛號郵滙、不致有誤、款到即寄、

▲定費　每三日出版一期、（全年）一百二十期、大洋二元、另加報夾寄費一角、（半年）六十期、一元二角、寄費在內、國外加倍、郵票九五折通用、（以一分四分爲限）報費先惠、

▲館址　上海小西門蓬萊市場博覽書局內

本報招請外埠分銷

本報出版以來、深受各界熱烈之歡迎、因此銷數激增、現除原有分銷處外、擬徵求外埠特約分銷、批價克己、利益優厚、如願承銷、分銷無任歡迎、函索詳章、附郵一分、即寄、空函不覆、▲本館發行部啓

源記報社專招外埠分銷廣告

敝社成立已有年所、專任滬地大小各報經理外埠推銷、長江一帶如漢口九江等埠均已設立分社、現爲推廣營業起見、凡各埠人士有意經銷滬地大小各報者均可來函向敝社接洽、當有圓滿答覆、批價與各報原價相同、備有詳章、函索即寄、利息優厚、有意經銷者請即惠函、此啓

上海南市巡道街二十一號源記報社彭海清謹啓

養和室白濁粉

萬劑無敵、五淋聖藥、完全除根、出清新老危險、淋濁梅毒、永無復發、每料大洋二角五分

主顧認明前農商部註冊執照老牌子

▲總發行所南京路大慶里底

分售處　大馬路、三馬路、四馬路、五馬路、六馬路、各烟紙號均有代售

內科婦科性病科

診所中西藥房中央支店

（浙江路二七七號電話一一四二〇／一一四二九）

郭宗唐醫師

每日下午二時至四時星期日停診

診金一元二角出診五元四角

專門醫治

內科肺癆傷寒、婦科經病、胎前產後性、器官障礙性、神經衰弱

婦女經久不孕、或一產久停用、最新療法可以回復生殖機能

□教養子女之常識 （徐先炤）

▲為父母者注意

父母愛子女、乃天性也、然今之為父母者、每知溺愛不知教養、致養成種種惡習、語云、愛之適足以害之、不佞有鑒於斯、爰就管見所及錄之以告世之為父母者、

保護 子女幼時、一無所知、衣食住行、悉不明瞭、必待父母保護之、提攜之、為父母者應加意調護、偶有疾病、應即延醫診治、不可延悞、

訓練 諺云、養不教、父之過、為父母者、遇子女有過失之處、應訓練之、教導之、使子女不敢再犯、至於徒然杖撻、及各種兇暴手段、殊屬非宜、

教育 無論貧富子女、皆應享受教育、最少須具高小程度、所謂不識字、如瞎子、為父母者、欲謀子女上進、非先授子女以相當教育不可、

□和氣生財 （可翁）

和氣生財、為普通之成語、殊不知此四字、大有作用、假如商店之經理以及夥計學生等、對待顧客、當以和顏悅色、則主顧必連袂光顧、並介紹親友作永久之交易、則一店之生意必興旺而獲利、否則所用非人、得罪買主、久之、門可羅雀、而生意寥寥、焉能生財、不見彼外人經商我國乎、無論巨細、必笑容可掬、誠實對待、言語之間、不動聲色、以故彼之營業、蒸蒸日上、未有不發達者、願我商界諸君起而效之、勿落人後也、

□轉女為男之經驗談 （土頭）

前任嘉湖道傅某、余之族叔也、生八女而無男、納二妾又生三女、蓋因其殖器如童子、包皮不脫、終難得子、因性交時陽精先泄、陰血後至也、後遇異人授以一方、用蛇床子、地骨皮、等分煎濃湯洗之、用手擦龜頭、擦破其皮、一二日後包皮自脫、至婦人月信來後、有生生之形、若於此時交之必孕、後按此法行之、連舉四男皆育、特錄之、以告世之抱伯道之憂者、

治骨哽方？ （唐獻定）

倘一不慎、被魚骨哽住、切勿驚慌、可用下列諸法、簡便而有效、(一)將青菓核磨汁嚥之、(二)瓷灰搗汁、和糖醋嚥之、(三)以皂角末少許、吹入鼻中、得嚏即出、(四)如魚骨在腹中刺痛、煎茱萸汁一盞、飲之立愈、(五)虎骨研末和水調服、(六)以鯉魚背脊鱗、瓦上焙枯研末、涼水調服、其刺自出、雖二四日不出者、亦效、(七)糯米及糖為丸、吞之即下、(八)威靈仙(藥肆有售)煎汁嗽口、骨即軟化、(却酬)

□治腳痔法 （土頭）

腳痔起時、趾縫癢不可忍、切弗用手搔破、蓋防潰也、宜用老牌如意油敷之、其癢立止、若癢即敷、不致潰爛腫痛、如已潰爛、宜用紫金膏搽之、三五日後、腫消痛止、將紫金膏拭去、復用六六搽之、即痊、余患腳痔十餘次、屢試屢驗、

□救縊死法 （唐獻定）

凡縊死者、從卑至夜、雖四肢冰冷、亦可救治、從夜至早、稍難、若心口微溫、一日以上亦可救、其法列后、

(一)不可斷繩、但須緩緩抱下、使其平臥、面須朝上、扶正其頭、一人踏其兩肩、以手緊提其髮、不可使頭垂下、一人將氣哺送其口、以手擦胸部、一人磨擦臂足、使其伸屈、若已僵硬、不仿漸漸屈之、並將前後陰用柔軟之物裹緊、勿令泄氣、再徐按其腹、將其手拉直、令喉咽通順、再以管子向兩耳不住吹之、速摩其胸腹等處、再以活雞冠血滴入喉鼻之中、(男左女右、男用公雞、女用母雞、)如此約兩小時許、自能復醒、呼吸漸生、候眼開甦後、先以廣陳皮八分、厚朴、製半夏各一錢、肉桂、乾薑各五分、甘草三分、煎湯下蘇合丸、以通其氣、次以粥湯潤其咽喉、再以行血藥通其筋絡、然後調其氣血而滋補之、(二)用手緊掩其口、勿令泄氣、待兩時許、氣急即活、(三)皂角、細辛、各若干、研為末、如大豆許、吹兩鼻孔中、不久可甦、(四)真山羊血三分、研極細、以陳酒灌下、百試百驗、(五)炒鹽二大包、乘熱從頸喉熨至臍下、冷則隨換、不可住手、並用人工呼吸法、收效尤速、(六)葱心刺耳鼻中、血出即活、(七)灸鬼哭穴三七次、並灸足心三次、即活、(却酬)

新創設的
□西門蓬萊市場□

解決單調寂寞的生活的！要閱讀新的美的著述的！要研究高深學術的！

請快到
博覽書局來
包你滿意！一定稱心！

本局是聯合文藝界、新聞界、教育界、費盡了心血腦力、經過長時間的籌劃而創辦的、對于各種書籍和出版品、都經過我們主持者很嚴密的審定、認為值得介紹研究的、才肯發售、本局除發售各大書局的黨化、文藝、書籍、歌曲、畫報、和一切迎合潮流的出版品外、還經售文具、儀器、運動用品等、價格比衆便宜、因為我們抱著發展文化、優待學界、薄利多賣的宗旨的緣故、這都是我們的忠實報告、同胞們不妨請來參觀！批評！指教！

我們的口號是、那是我們歡迎的！
發展我國文化！輔助滬市教育！
打倒欺騙虛偽！實行誠懇劃一！

□吃的常識 （知味）

▲北平菜

北平菜館就是以前的京菜館、在上海要算最普通了、就是請起客來、也算平菜館最合算、而且最大雅、個中最著名的、算推三馬路大新街的悅賓樓、三馬路浙江路口會賓樓、四馬路浙江路的大雅樓、四馬路神仙世界對面萬雲樓、(現已遭火、聽說將重整旗鼓、)等幾家、吃平菜最合人滿意的、便是他們對於招待方面、很是殷勤、進門出門、都有三四位穿着青袍黑褂的人、含笑迎送、便是堂官對待主顧、也很客氣、俗語說得好、千穿萬穿、馬屁勿穿、世界上那個不愛人家拍馬屁、所以平館的生意、無論那家、都極興盛、這雖說菜肴精美的原由、但畢竟還靠着招待得理、（未完）

□介紹聯益之友

出版數年之聯益之友、內容豐富、印刷精美、執筆者皆文壇鉅子、諸數賜遂、成績卓著、歡迎定閱、館址在上海東熙華德路二七八一號、（知）

□炳忠兄鑒 故鄉話別、企念良深、大作請速惠我、敝報祈代介紹、得暇盼時通魚雁爲盼、（筆花）

□告商店經理 （芝稀）

商店經理、總理全店之事務者也、應如何悉心研究、使其出品精良、應如何經營擘劃、使其營業發達、此為經理者、所日夜籌思而求償其目的者也、經事務紛繁、又非一人之力、所能獨任、於是分職也、某也司會計、某也司辦貨、司售貨、所以量才支配、分職而辦、以求裨益營業、而收指臂之效也、

用人授事、應求其才識之相稱、庶不致用違其長、乃能裨益營業、反是、則用非所習、貿然授事、所謂棄長用短、則必敗術貽誤、其欲望營業之發達、不亦緣木求魚耶、

在經理者、初非不知其人之不稱職也、蓋因迫於股東之推薦、或急於援引其私人、所以不問其事之重要與否、與其人之能否、勝任與否、貿然授之、其於逢迎股東、援引私人計誠得矣、其如營業前途何、然欲救上述之弊、其法非他、即招人投考、量才授事、一掃除從前之陋習、以試驗之合否為去留、破除情面、一秉至公、則營業之發達、可計日而待也、今滬上各大商號大公司、多有以考試為雇用夥友之標準、洵良法也、

□經驗之談 （花）

▲乘火車出三等錢可以坐二等、只要多吃幾客大菜、向侍歐(待者)找一個寬暢的坐位、那麼侍歐自會領你到二等裏去、就是遇到查票、侍歐少不得會打招呼的、

▲踏進旅館、不待茶房開口、先向他要紙筆、把姓名職業寫給他、茶房知道你是老門檻、決不敢多敲小賬、

▲到點心店裏去吃麵、對堂官說肉麵叫揀瘦、魚麵叫本色、堂官知道你是老吃客、不敢怠慢、而且所吃的麵比別人格外來得道地、

▲坐黃包車不知路徑、切勿講價、到了目的地、只要找一位巡捕、問他從某處來要多少錢、一定不會吃虧、而且黃包車夫決無二言、

自省語 （心心）

□冬天六時以後、夏天四時以後、我能起來嗎、

□我能天明即起、醒後不貪眠嗎、

□晚間十時、我能從容安睡嗎、

□我能戒除一切無益有害的嗜好嗎、

□我對於職業上、有充分的能力嗎、

□我的職業、有擢升的希望與進步嗎、

□我自信職業上的信用和經驗、是確有把握嗎、

□職業的成功與失敗、我能知道原因和挽救嗎、

□我能盡力儲蓄嗎、

□經濟上我能量入為出、支配得當嗎、

□我能不負債嗎、

□我能戒除一切的奢侈嗎、

□我能盡力幫助慈善的事嗎、

□我能愛惜光陰嗎、

□與朋友交際我能不失信嗎、

□我愛父母兄弟如同妻子金錢嗎、

□我能慎重公衆個人的衛生嗎、

□我能不閱無益小說、而常讀大常識報嗎、